

El TLCAN se tambalea: Trump amenaza con desatar una guerra comercial

Por: [Ariel Noyola Rodríguez](#)

Globalización, 07 de marzo 2018

[Sputnik](#) 6 March, 2018

Región: [América Latina, Caribe, Canadá, EEUU](#)

Tema: [Economía, Integración regional](#)

El Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN) se está tambaleando. Los resultados alcanzados son muy pobres y los temas de mayor controversia siguen sin resolverse. A pesar de las amenazas de EEUU de desatar una guerra comercial, el Gobierno de México confía en que una segunda versión del acuerdo comercial será posible.

La séptima ronda de negociaciones del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), que concluyó hace unas horas con una conferencia ministerial en un lujoso hotel de la ciudad de México, puso al descubierto las tensiones entre los Gobiernos de Canadá, EEUU y México. Los tres países [comenzaron a realizar encuentros](#) para trabajar en la modernización del tratado desde agosto del año pasado y, no obstante, hasta el momento siguen sin poder alcanzar un acuerdo definitivo.

a actualización del TLCAN se mantiene en el aire. No existe ninguna garantía de que el acuerdo comercial consiga sobrevivir, al contrario, la ruptura de las negociaciones se perfila como una posibilidad que puede materializarse en cualquier momento. El presidente de EEUU, Donald Trump, [rehúsa](#) dar su brazo a torcer. La apuesta de Washington es imponer sus condiciones en cualquier caso. Las oportunidades para lograr un acuerdo de mutuo beneficio no son muchas.

La 'buena química' que varios de los integrantes de los grupos de negociación dicen tener entre ellos contrasta con los pobres resultados registrados hasta ahora. Las diferencias de opinión sobre el TLCAN entre el ejecutivo de EEUU por un lado, y Canadá y México por el otro, son muy evidentes.

Mientras que para el primer ministro de Canadá, [Justin Trudeau](#), y el presidente de México, Enrique Peña Nieto, el TLCAN es un acuerdo comercial que ha producido beneficios para los tres países, para Trump [constituye](#) el peor tratado firmado en la historia de EEUU.



Hasta el momento el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, está poco convencido de que el TLCAN sea un buen acuerdo para su país

La intransigencia persistente de Trump

El tiempo se está agotando. Ya se cumplieron más de seis meses desde la primera ronda de negociaciones. México realizará su [elección presidencial](#) el próximo 1 de julio y EEUU celebrará elecciones intermedias en noviembre. A los inversionistas les urge despejar los temores sobre una posible salida de EEUU del TLCAN pero los resultados alcanzados hasta el momento son mínimos. De los 30 capítulos que abarca la negociación del tratado comercial, apenas y se han logrado [puntos de acuerdo en seis](#).

Los Gobiernos de Canadá y México se resisten a aceptar todas y cada una de las propuestas que la Administración estadounidense ha puesto sobre la mesa. Varias de ellas las consideran totalmente inaceptables. Las reglas de origen y los paneles de solución de controversias son algunos de los temas que, por las grandes divergencias entre las partes, se han venido aplazando a lo largo de las siete rondas de negociaciones.

Sin éxito, las posturas de Canadá y México se han venido flexibilizando frente a varios de los planteamientos del equipo de negociación de EEUU. Por ejemplo, el ministro de Economía de México, Ildefonso Guajardo, terminó aceptando la revisión del TLCAN cada cinco años, tal y como lo había propuesto el ejecutivo estadounidense.

“Comprometámonos a evaluar cada cinco años la continuidad del Tratado. Y no pautar una muerte súbita”, [apuntó](#) Guajardo el noviembre pasado.

Las reglas de origen es otro rubro de gran tensión. Parece imposible adoptar una postura en común. EEUU busca elevar el contenido nacional de las mercancías producidas por los países que integran el TLCAN.

Para Trump significa la oportunidad de fortalecer la industria estadounidense, es decir, devolver el liderazgo económico mundial a la Unión Americana. En octubre, EEUU [propuso](#) a Canadá y México elevar de un 62,5 a un 85% las reglas de origen para automóviles. El magnate de Nueva York exige que un 50% sea de contenido estadounidense. Empresarios mexicanos consideran inaceptable la propuesta de EEUU, pues sus costos de producción se verían aumentados exponencialmente.

El Gobierno canadiense, por su parte, intentó aliviar las exigencias de Trump a través de ‘propuestas creativas’, [sugiriendo](#) a EEUU que para calcular el valor de los vehículos, se tomaran en cuenta otros factores como el sistema de software. La propuesta no tuvo eco: Washington rechazó el planteamiento. Así las cosas, en las últimas rondas los equipos de negociación se han declarado dispuestos a abordar los temas de mayor controversia pero no hay resultados concretos.



El Gobierno de Enrique Peña Nieto no pierde la esperanza en que se construirá una segunda versión del TLCAN. En la imagen, el ministro de Economía de México, Ildelfonso Guajardo

Todo va bien para el Gobierno de Peña Nieto

Se había anunciado con suficiente antelación que las reglas de origen iban a tratarse durante la séptima ronda, pero a la postre no resultó así. El negociador sobre las reglas de origen de EEUU, Jason Bernstein, fue [convocado](#) de manera sorpresiva por su Gobierno y las grandes empresas de producción de automóviles para intercambiar opiniones acerca de las propuestas sobre el tema antes de continuar las conversaciones.

El panorama para Canadá y México se ha vuelto más sombrío durante los últimos días. El TLCAN se tambalea. Sucede que en plena negociación de la séptima ronda, Trump anunció vía Twitter su [decisión](#) de imponer aranceles sobre las importaciones de acero y aluminio. A su [juicio](#), las guerras comerciales son fáciles de ganar, e indispensables para robustecer la industria de EEUU que, desde hace muchos años, se encuentra en franco declive por la firma de pésimos acuerdos comerciales.

A pesar de todo, llama la atención que el ánimo entre los funcionarios del Gobierno de México no decae. Para ellos, las amenazas proteccionistas de Trump [no contaminan](#) en absoluto las negociaciones del acuerdo comercial. Les da lo mismo que Trump haya [condicionado](#) la aprobación del TLCAN a la construcción de un muro fronterizo. Tampoco parece importarles que, semanas antes, Peña Nieto se haya visto obligado a [cancelar](#) su visita oficial a EEUU luego de hablar por teléfono con Trump. En definitiva, se tomaron muy en serio aquella frase de que el optimismo mata al último.

Ariel Noyola Rodríguez: *Economista egresado de la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM). Corresponsal del Centro de Investigación sobre la Globalización ([Global Research](#)) en América Latina. Forma parte de varios Grupos de Trabajo del Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO). El Club de Periodistas de México lo ha galardonado en dos ocasiones con el Premio Nacional de Periodismo en la categoría de Mejor Análisis Económico y Financiero.*

La fuente original de este artículo es [Sputnik](#)

Derechos de autor © [Ariel Noyola Rodríguez](#), [Sputnik](#), 2018

[Comentario sobre artículos de Globalización en nuestra página de Facebook](#)

[Conviértase en miembro de Globalización](#)

Artículos de: [Ariel Noyola Rodríguez](#)

Sobre el Autor

Ariel Noyola Rodríguez is an economist graduated from the National Autonomous University of Mexico (UNAM). Involved in the Centre for Research on Globalization, Global Research, based in Canada. His reports on World Economy are published in the weekly magazine Contralínea and his opinion columns in the international news chain Russia Today. The Journalists Club of Mexico awarded him the National Journalism Prize in the category of Best Economic and Financial Analysis for his pieces issued in the Voltaire Network during 2015. He can be reached at noyolara@gmail.com. Twitter: [@noyola_ariel](#).

Disclaimer: The contents of this article are of sole responsibility of the author(s). The Centre for Research on Globalization will not be responsible for any inaccurate or incorrect statement in this article. The Center of Research on Globalization grants permission to cross-post original Global Research articles on community internet sites as long as the text & title are not modified. The source and the author's copyright must be displayed. For publication of Global Research articles in print or other forms including commercial internet sites, contact: publications@globalresearch.ca

www.globalresearch.ca contains copyrighted material the use of which has not always been specifically authorized by the copyright owner. We are making such material available to our readers under the provisions of "fair use" in an effort to advance a better understanding of political, economic and social issues. The material on this site is distributed without profit to those who have expressed a prior interest in receiving it for research and educational purposes. If you wish to use copyrighted material for purposes other than "fair use" you must request permission from the copyright owner.

For media inquiries: publications@globalresearch.ca