



¿Qué prevé el acuerdo comercial entre la Unión Europea y Mercosur?

Por: [Clement Zampa](#)

Globalización, 16 de julio 2019
[ednh.news](#) 8 julio, 2019

Región: [América Latina, Caribe, Europa](#)

Tema: [Economía, Integración regional](#)

*Bruselas - El acuerdo comercial cerrado el 28 de junio entre la **UE** y los países del **Mercosur** (Brasil, Argentina, Uruguay, Paraguay), que debe permitir aumentar considerablemente los intercambios entre ambas regiones, también incluye garantías para contrarrestar sus potenciales efectos negativos.*

Estos son algunos de los principales puntos del texto.

Aranceles

A largo plazo, el acuerdo eliminará el 91% de los aranceles impuestos por Mercosur a los productos europeos, lo que la Comisión evalúa en 4.000 millones de euros. Por su parte, la UE suprimirá el 92% de las tasas que aplica actualmente a los bienes sudamericanos que llegan a su territorio.

En la industria, los aranceles de Mercosur se irán eliminando progresivamente para los vehículos (35%), las piezas de repuesto (14 a 18%), los equipos industriales (14 a 20%), los productos químicos (hasta 18%), la ropa (hasta 35%) o los productos farmacéuticos (hasta 14%).

Agricultura

En los productos agrícolas, se eliminarán las tasas de Mercosur sobre el vino (27%), el chocolate (20%), los licores (del 20 al 35%), la pesca en conserva (55%), las bebidas con gas (20 a 35%) o las aceitunas.

En cuanto a los quesos y los productos lácteos de la UE, se beneficiarán, según el comisario europeo de Agricultura, Phil Hogan, de «amplias cuotas» sin tasas.



Intercambio de productos agrícolas previsto en el acuerdo UE-Mercosur. Gráfico: Thomas Saint-Cricq y Valentina Breschi / AFP

En cambio, la UE abre su mercado a los productos agrícolas sudamericanos -su concesión más fuerte- a través de las cuotas: 99.000 toneladas de ternera al año con un tipo preferencial (7,5%), una cuota suplementaria de 180.000 toneladas para el azúcar y otra de 100.000 toneladas para la carne de ave.

Salvaguarda

El acuerdo incluye un «mecanismo de salvaguarda» que autoriza a la UE y a Mercosur a

imponer medidas temporales para reglamentar las importaciones si se produce un aumento inesperado y significativo, susceptible de «causar un perjuicio grave a su industria». Unas garantías que se aplican a los productos agrícolas.

Denominaciones protegidas

Mercosur se compromete a proteger 357 «indicaciones geográficas» europeas como el jamón de Parma, el champán, el Oporto o el whisky irlandés. La UE también protegerá algunas denominaciones de América del Sur como la *cachaça* brasileña o el vino argentino de Mendoza.

Salud

La Comisión Europea asegura que «nada en el acuerdo modifica la forma en la que la UE adopta y aplica sus normas de seguridad alimentaria», ya sea para productos europeos o importados.

El acuerdo recoge una referencia al «principio de precaución», para garantizar que las autoridades públicas puedan «actuar para proteger la salud humana, animal o vegetal, o el medio ambiente, frente a cualquier riesgo detectado, incluso aunque el análisis científico no sea concluyente».



Los intercambios comerciales UE-Mercosur por sectores en 2018. Gráfico: Patricio Arana / AFP

Medio ambiente

El texto incluye un capítulo sobre el desarrollo sostenible que cubre «la gestión sostenible y la conservación de los bosques, el respeto de los derechos de los trabajadores y la promoción de una gestión responsable de los casos».

Se refiere explícitamente al Acuerdo de París sobre el clima. Según la Comisión, ambas partes «se comprometen a luchar contra el cambio climático y a trabajar en la transición hacia una economía durable de baja intensidad de carbono».

Esto incluye «un compromiso para luchar contra la deforestación», un punto importante para las oenegés, que acusan a Brasil de destruir la selva amazónica. Según la Comisión, este capítulo «comportará normas claras y rigurosas, así como un mecanismo de evaluación independiente e imparcial de esas cuestiones por un grupo de expertos», que no fue detallado.

Mercados públicos

Los países de Mercosur abrirán por primera vez sus mercados públicos a las empresas europeas, un avance decisivo para la UE. En concreto, las empresas de la UE podrán presentar su candidatura en los concursos de licitación, en condiciones de igualdad con las empresas de Mercosur .

Clement Zampa

La fuente original de este artículo es ednh.news
Derechos de autor © [Clement Zampa](http://ednh.news), ednh.news, 2019

[Comentario sobre artículos de Globalización en nuestra página de Facebook](#)
[Conviértase en miembro de Globalización](#)

Artículos de: [Clement Zampa](#)

Disclaimer: The contents of this article are of sole responsibility of the author(s). The Centre for Research on Globalization will not be responsible for any inaccurate or incorrect statement in this article. The Center of Research on Globalization grants permission to cross-post original Global Research articles on community internet sites as long as the text & title are not modified. The source and the author's copyright must be displayed. For publication of Global Research articles in print or other forms including commercial internet sites, contact: publications@globalresearch.ca

www.globalresearch.ca contains copyrighted material the use of which has not always been specifically authorized by the copyright owner. We are making such material available to our readers under the provisions of "fair use" in an effort to advance a better understanding of political, economic and social issues. The material on this site is distributed without profit to those who have expressed a prior interest in receiving it for research and educational purposes. If you wish to use copyrighted material for purposes other than "fair use" you must request permission from the copyright owner.

For media inquiries: publications@globalresearch.ca